

## Art of People – Accountmanager - Automotion

!

**Automotion gelegen te Gent** is in de eerste plaats een sterk enthousiast team van mensen die samen volop gaan voor innovatie binnen de wereld van machinebouwers en dit in de meest brede zin van het woord!

Al meer dan 30 jaar is Automotion een vaste waarde in het **ondersteunen van machinebouwers bij het realiseren van hoogtechnologische, slimme oplossingen**. Hun betrokkenheid start bij de conceptfase en loopt door tijdens de complete levenscyclus van elke machine.

Door sterke co-creatie met klanten, innovatieve softwaretools en de juiste hardware, zorgen zij voor machines die klaar zijn voor de toekomst.

In hun innovatieve groei kan jij als **SALES ENGINEER** een sleutelrol spelen.

### **Welke impact maak je in deze rol?**

De machinebouw staat voor een van de meest boeiende periodes in haar geschiedenis. Digitalisering, duurzaamheid en toenemende complexiteit veranderen wat klanten morgen nodig hebben en hoe snel.

Je begrijpt de uitdagingen van een klant in hun volledige context wat er vandaag speelt én waar ze morgen naartoe willen.

Vanuit die diepgang ontwikkel je oplossingen op maat die verder gaan dan een technisch antwoord: ze raken aan machines, processen én businessresultaten.

Klanten ervaren jou als een vertrouwde partner die technische expertise en commercieel inzicht combineert en die hen helpt hun ambities concreet waar te maken.

Als Sales Engineer zal je ervoor instaan om binnen jouw regio enerzijds op zoek te gaan naar nieuwe klanten en anderzijds de banden met bestaande klanten, voornamelijk machinebouwers, te onderhouden en verder uit te bouwen. Jouw contactpersonen zijn R&D medewerkers, projectleiders en C-level contacten.

Jij brengt structuur in complexe vraagstukken. Je luistert scherp, stelt de juiste vragen en brengt klantbehoeften terug tot wat écht nodig is.

Vanuit dat begrip bouw je totaaloplossingen uit.

Je kan hierbij steeds rekenen op de hulp van onze technisch-commerciële binnendienst voor alle technische en administratieve ondersteuning.

### **Welke competenties breng je mee?**

- Je hebt affiniteit met en kennis over automatisatie binnen de wereld van machinebouw.
- Je hebt een ingenieursachtergrond of gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt min. 5 jaar ervaring in solution selling/projectverkoop.

- Je bent de persoon die graag prospecteert, contacten legt met klanten en deze ook weet te onderhouden.
- Professionele kennis Nederlands en Engels; Duits/Frans is een plus.

### **Wat biedt Automotion nog?**

Medewerkers krijgen er de volledige verantwoordelijkheid, de nodige ondersteuning en het vertrouwen om hun professionele talenten maximaal te ontplooiën.

Automotion combineert de slagkracht van een gespecialiseerde kmo met de ambitie en dynamiek van een internationale speler. Korte communicatielijnen, inhoudelijke samenwerking en een gedeelde focus op kwaliteit en klantwaarde bepalen de dagelijkse werking.

Medewerkers krijgen de mogelijkheid om hun expertise te verdiepen en door te groeien in lijn met hun ambities en de strategische richting van de organisatie.

Is deze rol je op het lijf geschreven en wil je meebouwen aan de groei van deze innovatieve speler? Laten we kennismaken: [karolien@artofpeople.be](mailto:karolien@artofpeople.be) // 0474/ 57 18 74.

<http://artofpeople.be/>