



Art of People – SALES TALENT voor regio ANTWERPEN

SALES TALENT voor REGIO ANTWERPEN

Solusio mag zich intussen één van de voornaamste Belgische spelers noemen in specifieke renovatiewerken voor woningen en andere panden. Het bedrijf heeft meer dan 25 jaar ervaring in het analyseren, diagnosticeren en oplossen van bouwproblematieken. De focus ligt daarbij op vochtbestrijding, gevelwerken en houtwormbestrijding.

Bouwen, beschermen, behouden dat is waar Solusio elke dag voor staat.

Deze ambitieuze topper in volle expansie is op zoek naar een gedreven: SALES TALENT voor REGIO ANTWERPEN.

Vanuit jouw affiniteit met de bouwsector neem je een ‘trekkende’ commerciële rol op voor het bedrijf en meer bepaald over de verschillende bedrijven heen.

Wat doe je?

Het team van commerciële medewerkers bestaat in totaal uit 9 collega's, elk verantwoordelijk voor hun specifieke divisie en regio. In deze functie rapporteer je aan de Sales Manager en overleg je geregeld met jouw collega's.

- Je bouwt voor de regio Antwerpen een eigen klantenportefeuille en netwerk uit op basis van leads die jou worden aangereikt. Je bezoekt voornamelijk particuliere klanten en op termijn ook een netwerk van architecten.
- Als Sales Talent bij Solusio weet jij elke kans om te zetten in een succes en krijgt daarbij ook de nodige ondersteuning vanuit de Internal Sales. Je voelt je op je best als je contacten kan leggen met een diverse klantengroep en bent sterk in het schakelen tussen de verschillende verkoopstijlen.
- Nadat je een gedetailleerde opmeting hebt gedaan, ondersteund door enkele sterke digitale tools en omkadering, bezorg jij de offerte keurig op tijd bij de prospect. Doelgericht en goed georganiseerd zoals je bent, volg jij deze consistent op. Je wil dan ook het maximale uit iedere dag halen.
- Eens de opdracht opstart zorgt de collega (backoffice) voor de nauwkeurige uitvoering van de opdracht en ben jij toegankelijk voor je klanten waar nodig. Via Pipedrive (CRM) zorgen jij en de collega's bovendien voor een goede administratieve opvolging zodat jullie allen de status kunnen meevolgen en aanvullen. De klanten van Solusio verwoorden de samenwerking als professioneel, doelgericht en nauwkeurig. En Solusio wil de komende jaren nog meer inzetten op tevreden klanten.

Kortom

- Je bent resultaatgericht en het geeft je een kick om je vooropgestelde target te overtreffen.
- Je kan de ideale klant perfect detecteren en op de juiste manier benaderen.

- Je houdt van verkopen pur sang en hecht hierbij waarde aan integriteit en vertrouwen opbouwen.
- Mensen kijken op naar je proactieve drive, doorzettingsvermogen en oplossingsgerichtheid.
- Je bent sterk in je eigen planning opmaken en structuur bieden doorheen je verscheidene opdrachten/taken.
- Op een professionele manier kan jij je makkelijk aanpassen aan een diverse groep klanten of aan gewijzigde omstandigheden.

Welke competenties neem je mee?

- Minimaal 5 tot 7 jaar ervaring in een commercieel-administratieve functie, bij voorkeur met affiniteit voor techniek of de bouwsector
- Sterk analytisch en nauwkeurig, met oog voor detail en kwaliteit
- Proactief, gestructureerd en in staat om zelfstandig prioriteiten te stellen in een dynamische omgeving
- Professionele kennis van het Nederlands; functionele kennis van het Frans (mondeling)
- Vlotte beheersing van MS Office

Wat mag je verwachten?

Solusio is een mensgerichte, groeiende onderneming die open communicatie en persoonlijke ontwikkeling belangrijk vindt. Dat voel je vanaf dag één.

Er wacht je een aantrekkelijke, standvastige baan met verantwoordelijkheid en uitdagingen.

Je commerciële talenten kan je er bovendien ten volle verder ontwikkelen.

Het bedrijf voorziet een opleidingstraject op maat en waar nodig, met zowel interne als externe begeleiding.

Daarbovenop ontvang je een vaste verloning aangevuld met een mooi commissiesysteem en diverse

extra's zoals een wagen, tankkaart, maaltijdcheques of onkostenvergoeding.

Interesse/vragen?

Trekt een uitdagende salesfunctie met veel afwisseling jou aan? Herken je jezelf in de geschetste eigenschappen? Dan is deze uitdaging absoluut iets voor jou!

Stuur jouw overtuigende sollicitatie naar info@artofpeople.be of neem telefonisch contact op via 0474 57 18 74.

Neem alvast ook eens een kijkje op de website van Solusio: [Specialisten in vochtbestrijding, gevelwerken & houtwormbestrijding](#)

<http://artofpeople.be/>